



6 Tips para Abrir una Cafetería en Guadalajara

Ubicación estratégica:

Busca zonas con alto tráfico peatonal, como áreas cerca de oficinas, universidades o centros comerciales. Estas ubicaciones garantizan un flujo constante de clientes potenciales, con rentas mensuales entre \$10,000 y \$30,000 MXN según el área

Diferenciación del menú:

Ofrece más que café. Agregar postres, alimentos ligeros y bebidas frías puede aumentar el ticket promedio a \$40-\$70 MXN por cliente. Productos como crepas, sándwiches y frappés son altamente rentables y populares

Planifica tu inversión:

Estima un presupuesto inicial de \$200,000 a \$500,000 MXN para mobiliario, equipo y permisos. La inversión en licencias y acondicionamiento es más baja que en negocios como bares, lo que lo hace más accesible

Promociones Inteligentes:

Diseña ofertas que combinen productos, como paquetes de café con postres, y utiliza descuentos para horarios de baja afluencia. Calcula los costos para asegurarte de que las promociones sean sostenibles.

